

Stellenbeschreibung:

Vertriebsinnendienst (M/W/D) Region Frankreich-Belgien

Deine Chance – neue Markterschließung ab 2020

Deine vorwiegenden Tätigkeiten:

- Aktiver & passiver Vertrieb (Innendienst)
- Projektarbeit (von Betreuung bis Umsetzung)
- Fachberatung
- Kundenstammaufbau (Schwerpunkt Region Frankreich-Belgien)
- Kaltakquise

Deine Stärken:

- Zielstrebiges & lösungsorientiertes Handeln
- Strukturiertes Arbeiten
- Sicheres Auftreten
- Sehr gute Deutsch & Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Schnelles Aneignen von Fachwissen
- Selbstständiges Arbeiten
- Pünktlichkeit und Zuverlässigkeit
- Freundliches Auftreten

Deine Zukunft?

- Teil eines der Wachstumsstärksten Start-Ups im Elbe-Weser Kreis werden
- Chancen auf Team- & Abteilungsleitung
- Modernes & familiäres Arbeitsklima
- Aktive Einbringung von Ideen & Aufbau von Strukturen

Rahmenbedingungen:

- Arbeitszeit: 38-40h Woche (Verhandlungsbasis)
- Leistungsbezogenes Gehalt zzgl. Provision
- Feste Arbeitszeiten (kein Schichtbetrieb)
- Arbeitsstart ab 01.08.2020
- Standort: 21614 Buxtehude

Jetzt bewerben, ein Teil unseres Teams werden und den Teemarkt aufmischen!

Bitte übersenden Sie uns Ihre Bewerbung digital, zusammengefasst in einer PDF-Datei.

z. Hd. Herrn Köpcke / job@graefenhof-tee.de