

## Stellenbeschreibung:

Vertriebsinnendienst (M/W/D) DEU-ENG DACH-Region

### Deine vorwiegenden Tätigkeiten:

- Aktiver & passiver Vertrieb (Innendienst)
- Projektarbeit (von Betreuung bis Umsetzung)
- Fachberatung
- Kundenstammaufbau (Schwerpunkt DACH-Region)

### Deine Stärken:

- Zielstrebiges & lösungsorientiertes Handeln
- Strukturiertes Arbeiten
- Sicheres Auftreten
- Sehr gute Deutsch & Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Schnelles Aneignen von Fachwissen
- Selbstständiges Arbeiten
- Pünktlichkeit und Zuverlässigkeit
- Freundliches Auftreten

### Deine Zukunft?

- Teil eines der Wachstumsstärksten Start-Ups im Elbe-Weser Kreis werden
- Chancen auf Team- & Abteilungsleitung
- Modernes & familiäres Arbeitsklima
- Aktive Einbringung von Ideen & Aufbau von Strukturen

### Rahmenbedingungen:

- Arbeitszeit: 38-40h Woche (Verhandlungsbasis)
- Leistungsbezogenes Gehalt
- Feste Arbeitszeiten (kein Schichtbetrieb)
- Arbeitsstart: sofort
- Standort: 21614 Buxtehude

Jetzt bewerben, ein Teil unseres Teams werden und den Teemarkt aufmischen!

*Bitte übersenden Sie uns Ihre Bewerbung digital, zusammengefasst in einer PDF-Datei.*

*z. Hd. Herrn Köpcke / [job@graefenhof-tee.de](mailto:job@graefenhof-tee.de)*